

RAPPORT 2007 ANNUEL

01

LETTRE AUX
ACTIONNAIRES

05

FAITS SAILLANTS
DE NATURE
FINANCIÈRE

06

LES
EXPLOITATIONS
DE LA SOCIÉTÉ

08

RÉPARTITION
DES VENTES

LE RAPPORT ANNUEL 2007
EST IMPRIMÉ SUR DU PAPIER
ABIBOWECOPAQUE.

PAPIER DE 42,5 LB (62,9 g/m²)
FABRIQUÉ À L'USINE DE BEAUPRÉ
DE LA SOCIÉTÉ, AU QUÉBEC.

LETTRE AUX ACTIONNAIRES



JOHN W. WEAVER (à gauche)
PRÉSIDENT EXÉCUTIF DU CONSEIL

DAVID J. PATERSON (à droite)
PRÉSIDENT ET CHEF DE LA DIRECTION

Une nouvelle société, une nouvelle ère. Relevant sans détour les défis de notre époque, AbitibiBowater se caractérise par son action décisive et son esprit de collaboration. Nous sommes plus aptes à nous adapter à la nouvelle réalité économique et commerciale grâce à des mesures visant à devancer la concurrence. Nous avons pris l'engagement d'offrir à notre clientèle des produits exceptionnels et un service inégalable, tout en améliorant sensiblement nos résultats financiers. Nous avons aussi promis de le faire d'une manière qui traduit notre engagement envers le développement durable et la bonne gestion de l'environnement. Notre approche directe et pragmatique est centrée sur les résultats et place la Société en excellente position pour devenir un modèle de redressement dans l'industrie.

Une des plus importantes sociétés de fabrication de papier et de produits forestiers cotées en bourse dans le monde, AbitibiBowater vise à bâtir une organisation plus forte sur le plan financier. Nos gens feront toute la différence alors que nous unissons nos efforts pour promouvoir un milieu de travail sécuritaire et efficace, tout en mettant en valeur notre portefeuille d'actifs diversifiés. Nous nous sommes engagés à atteindre des objectifs ambitieux et des résultats mesurables. Nous réussissons et, avec le temps, nous mériterons le droit de prospérer. Nos employés, nos actionnaires, nos clients et les collectivités où nous sommes présents en seront les premiers bénéficiaires. Nous aspirons à devenir beaucoup plus que ce que nous sommes aujourd'hui et nous sommes convaincus de pouvoir y parvenir.

Des mesures énergiques s'imposaient, et elles ont été prises

Le regroupement d'Abitibi-Consolidated et de Bowater s'est fait dans un contexte commercial défavorable. Avant le regroupement, les deux entreprises n'avaient ménagé aucun effort pour améliorer leur compétitivité malgré la faiblesse des marchés, en particulier ceux du papier journal et des produits du bois, situation aggravée par l'appréciation du dollar canadien et la hausse des coûts de la fibre, de l'énergie et de la main-d'œuvre. Il est vite apparu, néanmoins, que de nouvelles mesures s'imposaient.

À la fin de novembre, après un examen stratégique de 30 jours de tous les secteurs d'activité, nous avons annoncé une série de mesures, dont une réduction de la capacité de production de papier journal et de papiers couchés et pour usages spéciaux d'AbitibiBowater d'un million de tonnes métriques annuellement. Nous avons aussi réduit notre capacité de production de produits du bois de 500 millions de pieds-planche par an. La première phase de ces réductions de capacité comportait des fermetures définitives et d'autres d'une durée indéterminée. À la mi-février 2008, les activités avaient cessé dans toutes les installations concernées, dont aucune ne générait des flux de trésorerie positifs.

En raison des pressions qui continuent de s'exercer par rapport à la disponibilité du bois et aux coûts d'exploitation dans l'est du Canada, une deuxième phase de fermetures pourrait être inévitable. Dans le cadre de son plan d'action découlant d'un examen stratégique, la Société a invité les principales parties prenantes à collaborer afin de résoudre les problèmes de compétitivité qui persistent. La décision finale quant aux mesures nécessaires sera prise au second trimestre de 2008. Au moment de la rédaction de ces lignes, la direction poursuivait l'examen des activités de la Société dans le secteur des produits du bois en vue de déterminer et de vendre des éléments d'actif non essentiels, de regrouper les établissements là où ce serait opportun, de réduire la production ou de fermer les établissements non rentables.

La réduction de la dette, un objectif prioritaire

Au total, la Société prévoit tirer 500 millions de dollars de la vente d'actifs. La conclusion de la vente, le 10 avril 2008, de l'usine de Snowflake, en Arizona, à Catalyst Paper Corporation moyennant un prix d'achat de 161 millions de dollars constitue une étape importante. La vente a été approuvée par le département de la Justice des États-Unis, conformément aux exigences établies pour l'approbation du regroupement d'Abitibi-Consolidated et de Bowater. La Société étudie par ailleurs la possibilité de vendre des terrains forestiers qu'elle possède en sol américain ainsi que des installations non essentielles. Le produit servira à réduire la dette, dont l'objectif de réduction est fixé à un milliard de dollars sur trois ans.

Étant donné la très grande importance que nous accordons à la réduction de la dette, le Conseil d'administration a décidé, en novembre dernier, de suspendre le versement du dividende aux actionnaires. Cette décision sera réexaminée lorsque la Société aura clairement fait des progrès en vue d'atteindre ses objectifs financiers.

Des synergies plus ambitieuses

Parallèlement, nous avons fait passer à 375 millions de dollars le niveau des synergies que nous entendons réaliser par suite du regroupement. Nous croyons maintenant pouvoir atteindre l'objectif initialement prévu de 250 millions de dollars d'ici la fin du premier trimestre de 2009 et réaliser des synergies additionnelles de 125 millions de dollars d'ici la fin de 2009.

Sécurité et santé

La sécurité et la santé des employés, que nous considérons de la plus haute importance, sont une préoccupation constante de notre nouvelle organisation. Notre approche proactive met l'accent non seulement sur le rôle de leadership de la Société, mais aussi sur la nécessité d'une responsabilisation individuelle en matière de sécurité et de santé. Nous nous efforçons d'apporter constamment des améliorations dans ce domaine critique en adoptant des normes de niveau international dans chaque établissement, en mesurant régulièrement notre performance et en intégrant les meilleures pratiques à l'ensemble de nos opérations. L'objectif que nous visons en définitive est un milieu de travail sans accident.

Un engagement indéfectible envers le développement durable

L'intégration des trois dimensions – environnementale, sociale et économique – du développement durable est un thème commun chez AbitibiBowater. Nous sommes fiers des progrès réalisés par les entreprises à l'origine de la nouvelle société et nous sommes conscients également qu'il nous faut continuer de relever nos exigences et faire davantage au chapitre du développement durable. Nous souscrivons au principe de l'amélioration continue, car nous sommes persuadés que nos efforts sur ce plan sont liés à la création d'une organisation plus forte et plus concurrentielle sur le marché mondial – un objectif qui sert manifestement les intérêts à long terme de toutes les parties intéressées : nos employés, nos actionnaires, nos clients ainsi que les collectivités où AbitibiBowater exerce ses activités.

Le développement durable constitue une valeur fondamentale de la nouvelle organisation et fera partie intégrante de nos systèmes mondiaux d'exploitation et de gestion. En 2008, nous élaborerons une stratégie en vue de réduire davantage notre empreinte sur l'environnement, tout en trouvant des façons nouvelles de mieux rallier nos divers partenaires.

Priorité absolue à la clientèle

Parmi les atouts d'AbitibiBowater figurent sa gamme étendue de produits et son réseau d'installations de production situées à proximité des grands marchés nord-américains. De plus, en dépit des récentes réductions de capacité, nous prévoyons poursuivre l'accroissement de nos ventes de papier journal sur le marché international, conformément à nos projets d'expansion sur les marchés étrangers.

Nous sommes résolus à faire équipe avec nos clients actuels et futurs partout dans le monde pour leur offrir du papier journal, des papiers couchés et pour usages spéciaux, de la pâte commerciale et des produits du bois de la plus haute qualité ainsi qu'un service inégalé. Il importe aussi de noter que les produits novateurs d'AbitibiBowater en font un choix avisé pour les clients qui se soucient de la qualité de l'environnement et qui recherchent des solutions durables représentant pour eux – et leur clientèle – une plus grande valeur.

Remerciements

Nous souhaitons remercier sincèrement les employés de la Société pour leur dévouement et leur engagement durant cette année difficile, marquée par les nombreuses perturbations inhérentes à un regroupement de cette taille. Nos gens sont notre atout le plus précieux. Alors que nous procédons à la mise en œuvre de notre plan d'action et que nous nous efforçons d'atteindre nos objectifs de synergie, il est essentiel de continuer à apprendre au contact les uns des autres et de miser sur les valeurs communes qui nous caractérisent, tout en acceptant la nécessité de nous adapter et de changer.

Nous voulons également exprimer notre reconnaissance aux membres du Conseil d'administration pour leur soutien et leurs avis éclairés. Nos remerciements s'adressent tout particulièrement à cinq anciens membres des conseils d'administration d'Abitibi-Consolidated et de Bowater – Marlene Davidge, David Galloway, L. Jacques Ménard, Arthur R. Sawchuk et John A. Tory – pour leur contribution au fil des années et leur aide pour faciliter le regroupement des deux grandes sociétés.

Perspectives et priorités

Alors que nous avançons dans l'année 2008, les conditions du marché demeurent difficiles, notamment pour les produits du bois; en effet, la demande et les prix du bois d'œuvre continuent de subir les effets néfastes du ralentissement du marché de l'habitation aux États-Unis. Nous avons pris des mesures pour réduire au minimum nos pertes de trésorerie dans ce secteur et nous examinons les options qui s'offrent à nous pour l'avenir.

Sur une note plus encourageante, signalons que les prix ont augmenté de façon générale pour toutes les catégories de papiers que fabrique la Société. Alors que la demande de papier journal continue de fléchir en Amérique du Nord, le marché mondial du papier journal poursuit son expansion, ce qui devrait exercer une pression à la hausse sur les prix, au pays comme à l'étranger. Parmi les mesures prises pour réaliser des synergies, nous nous efforçons de hausser notre productivité et nos marges bénéficiaires pour les catégories de papiers non couchés en réorganisant notre plateforme de fabrication, ce qui comporte une redistribution d'une partie de la clientèle entre nos usines de fabrication. Par ailleurs, les marchés de la pâte demeurent vigoureux et les prix continuent d'augmenter.

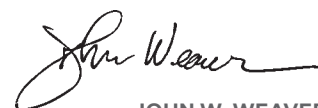
Il reste beaucoup à faire pour réussir un redressement durable et nous sommes impatients de poursuivre sur notre lancée. Nous continuons d'examiner toutes les possibilités qui s'offrent à nous pour la mise en place d'un réseau de fabrication optimisé et rentable, tout en redoublant d'efforts pour atteindre les grands objectifs formulés dans notre plan d'action : créer une organisation à l'écoute des clients et plus forte financièrement, réaliser la totalité des synergies prévues de 375 millions

de dollars d'ici la fin de 2009 et consolider notre bilan en atteignant notre objectif de réduction de la dette d'un milliard de dollars sur trois ans.

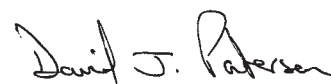
En mars 2008, nous avons annoncé un programme de refinancement de 1,4 milliard de dollars pour faire face aux prochaines échéances de la dette et pourvoir aux besoins généraux de liquidités, principalement en ce qui concerne notre filiale Abitibi-Consolidated Inc. Nos efforts pour réaliser le refinancement nécessaire ont été complexes eu égard aux remous qui agitent le marché du crédit. Nous avons préconisé une méthode globale pour élaborer un plan de refinancement qui allait bien au-delà des échéances prochaines. Nous sommes heureux que ce projet soit réalisé et envisageons l'avenir avec optimisme.

Comme nous l'avons mentionné au début, les temps changent inéluctablement. Les mesures énergiques que nous avons mises en place ces derniers mois, ainsi que nos plans d'action et les efforts inlassables que nous déployons pour finaliser l'intégration et réaliser des synergies ne devraient laisser aucun doute quant à la détermination de la Société à s'adapter avec succès à la nouvelle réalité économique et commerciale.

À compter d'aujourd'hui, nous entendons mieux orienter nos énergies et notre savoir-faire vers le futur – en misant sur les atouts intrinsèques d'AbitibiBowater afin de construire un meilleur avenir pour toutes les parties intéressées.



JOHN W. WEAVER
PRÉSIDENT EXÉCUTIF DU CONSEIL



DAVID J. PATERSON
PRÉSIDENT ET CHEF DE LA DIRECTION

FAITS SAILLANTS DE NATURE FINANCIÈRE

	2007	2006
(en millions de dollars US, sauf les données sur les actions et par action, les ratios et le nombre d'actionnaires) ¹		
Ventes	3 876 \$	3 530 \$
Bénéfice (perte) d'exploitation ²	(400) \$	41 \$
Perte nette	(490) \$	(138) \$
Perte diluée par action ordinaire ¹	(14,11) \$	(4,64) \$
Nombre moyen d'actions diluées en circulation (en millions) ¹	34,7	29,8
Dividendes déclarés par action ordinaire ¹	1,15 \$	1,54 \$
Total de l'actif	10 319 \$	4 646 \$
Total des capitaux propres ³	1 899 \$	833 \$
Total de la dette	5 648 \$	2 267 \$
Ratio du fonds de roulement ⁴	1,0	2,1
Dépenses en immobilisations, y compris les territoires forestiers	128 \$	199 \$
Nombre d'actionnaires inscrits (actions ordinaires et actions échangeables)	2 206	3 400
Variation du cours des actions ordinaires d'AbitibiBowater	37,45 \$ - 14,13 \$	—
Variation du cours des actions ordinaires de Bowater ¹	57,62 \$ - 26,87 \$	61,52 \$ - 37,71 \$

- Le 29 octobre 2007, Abitibi-Consolidated Inc. (« Abitibi ») et Bowater Incorporated (« Bowater ») se sont regroupées dans le cadre d'une fusion d'égaux et chacune est devenue une filiale en propriété exclusive d'AbitibiBowater Inc. (« AbitibiBowater ») (le « regroupement »). Le regroupement a été comptabilisé conformément aux dispositions du Statement of Financial Accounting Standards n° 141, intitulé « Business Combinations ». Bowater est réputée être l'« acquéreur » d'Abitibi aux fins comptables et AbitibiBowater est réputée être la société remplaçante de Bowater aux fins des lois américaines en matière de valeurs mobilières et des règlements en matière d'information financière. Par conséquent, nos faits saillants de nature financière correspondent aux résultats d'exploitation et à la situation financière de Bowater pour les périodes antérieures au 29 octobre 2007 tandis qu'ils ont trait à la fois à Abitibi et à Bowater à compter du 29 octobre 2007. En outre, nous avons retraité rétroactivement toutes les données portant sur les actions et les renseignements connexes, ainsi que les cours des actions ordinaires à l'égard de toutes les périodes antérieures au regroupement afin de tenir compte du coefficient d'échange de 0,52 de Bowater.
- Le bénéfice d'exploitation tient compte d'un gain net à la cession d'immobilisations de 145 M\$ et de 186 M\$ en 2007 et en 2006, respectivement; de frais de fermeture d'usines, de pertes de valeur et de charges connexes de 123 M\$ (y compris une perte de valeur de 100 M\$ et des charges liées aux indemnités de départ et de licenciement de 23 M\$) et de 253 M\$ (y compris une perte de valeur de 249 M\$ et des coûts associés à des obligations contractuelles de 4 M\$) en 2007 et en 2006, respectivement; d'autres charges liées aux indemnités de départ et de licenciement de 36 M\$ et de 19 M\$ en 2007 et en 2006, respectivement; de frais liés au regroupement de 49 M\$ en 2007 et de charges liées à une décision arbitrale de 28 M\$ en 2007.
- L'augmentation du total des capitaux propres en 2007 par rapport à ceux de 2006 est attribuable principalement à notre regroupement avec Abitibi (environ 1,4 G\$), partiellement contrebalancée par notre perte nette de 490 M\$ subie en 2007.
- Le ratio du fonds de roulement correspond au total de l'actif à court terme divisé par le total du passif à court terme.

LES EXPLOITATIONS DE LA SOCIÉTÉ

CANADA

QUÉBEC

Papier journal

Amos / Baie-Comeau / Clermont / Gatineau

Papiers d'impression commerciale

Alma / Beaupré / Dolbeau / Donnacona /
Gatineau / Kénogami / Laurentide

Production de fibre recyclée

Alma / Baie-Comeau / Gatineau

Scieries

Chibougamau / Comtois / Girardville –
Normandin / La Doré / La Tuque (2) / Laterrière /
Maniwaki / Mistassini / Obedjiwan /
Petit-Saguenay / Pointe-aux-Outardes (2) /
Price / Roberval / Saint-Félicien / Saint-Fulgence /
Saint-Hilarion / Saint-Ludger-de-Milot /
Saint-Raymond / Saint-Thomas / Senneterre

Cogénération

Dolbeau / Gatineau

Transformation secondaire du bois

Château-Richer / La Doré / Manseau /
Saint-Prime

Bois d'ingénierie

Larouche / Saint-Prime

Centrales hydroélectriques

Hydro-Saguenay / Manicouagan

COLOMBIE-BRITANNIQUE

Papier journal

Mackenzie

Scieries

Mackenzie (2)

Cogénération

Mackenzie

ONTARIO

Papier journal

Iroquois Falls / Thorold / Thunder Bay

Papiers d'impression commerciale

Fort Frances / Iroquois Falls / Thunder Bay

Scierie

Thunder Bay

Centrales hydroélectriques

Fort Frances / Iroquois Falls / Kenora

Cogénération

Fort Frances / Thunder Bay

Pâte commerciale

Fort Frances / Thunder Bay

Récupération de fibre recyclée

Thorold

Production de fibre recyclée

Thorold / Thunder Bay

TERRE-NEUVE- ET-LABRADOR

Papier journal

Grand Falls

Papiers d'impression commerciale

Grand Falls

Centrales hydroélectriques

Exploits River / Grand Falls / Star Lake

NOUVELLE-ÉCOSSE

Papier journal et cogénération

Liverpool

Scierie

Bridgewater

ÉTATS-UNIS

Papier journal

Alabama River, AL / Augusta, GA / Calhoun, TN /
Coosa Pines, AL / Grenada, MS / Usk, WA

Papiers d'impression commerciale

Calhoun, TN / Catawba, SC / Covington, TN

Scieries

Albertville, AL / Westover, AL

Cogénération

Calhoun, TN / Catawba, SC / Coosa Pines, AL

Pâte commerciale

Calhoun, TN / Catawba, SC / Coosa Pines, AL

Récupération de fibre recyclée

Baltimore, MD / Boston, MA / Buffalo, NY /
Chicago, IL / Cincinnati, OH / Cleveland, OH /
Columbus, OH / Dallas – Fort Worth, TX /
Detroit, MI / Houston, TX / Indianapolis, IN /
Kansas City, MO / Philadelphie, PA / Phoenix, AZ /
Pittsburgh, PA / Saint Louis, MO / San Antonio –
Austin, TX / Tulsa – Oklahoma City, OK

Production de fibre recyclée

Alabama River, AL / Augusta, GA / Calhoun, TN /
Coosa Pines, AL / Usk, WA

ROYAUME-UNI

Papier journal

Bridgewater, Cheshire, Angleterre

Récupération de fibre recyclée

Claycross, Derbyshire, Angleterre / Croy, North
Lanarkshire, Écosse / Edinburgh, East Lothian,
Écosse / Hershaw, Surrey, Angleterre /
Liverpool, Merseyside, Angleterre /
Middlesbrough, Teeside, Angleterre /
Nottingham, Nottinghamshire, Angleterre /
Sefton, Merseyside, Angleterre /
St. Helens, Merseyside, Angleterre / Stoke-on-
Trent, Staffordshire, Angleterre

Production de fibre recyclée

Bridgewater, Cheshire, Angleterre

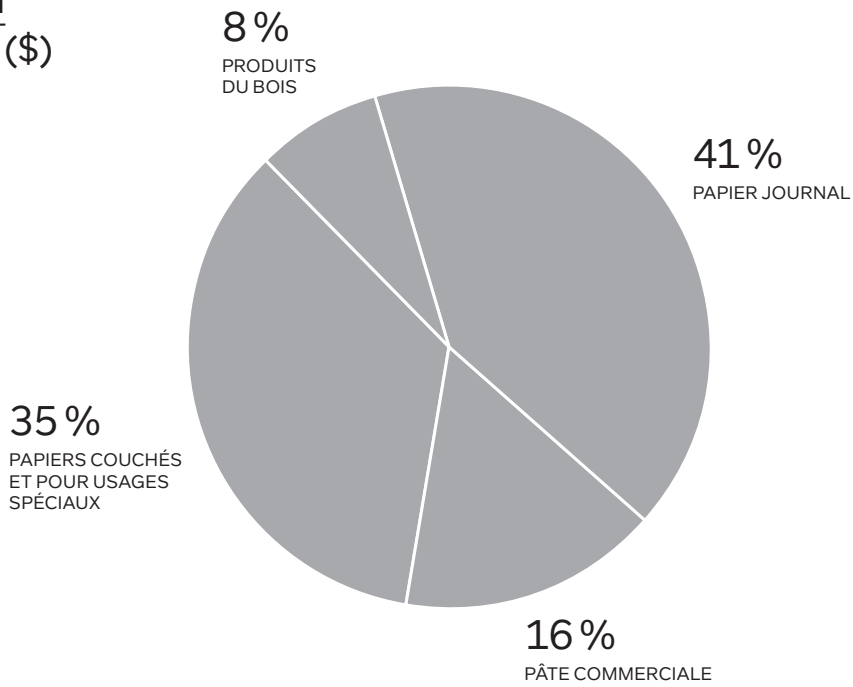
CORÉE DU SUD

Papier journal et production de fibre recyclée

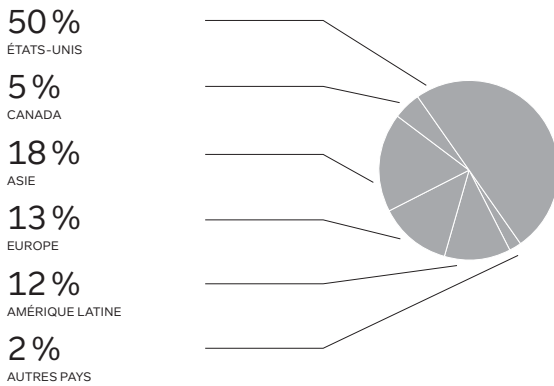
Mokpo



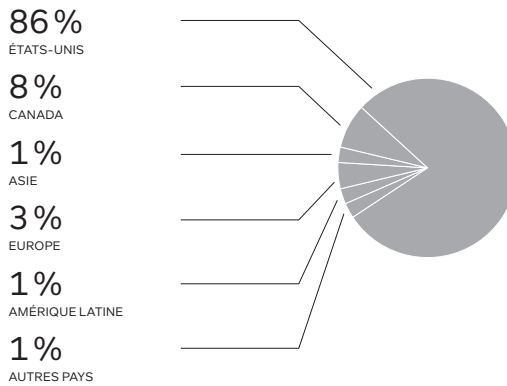
RÉPARTITION DES VENTES (\$)



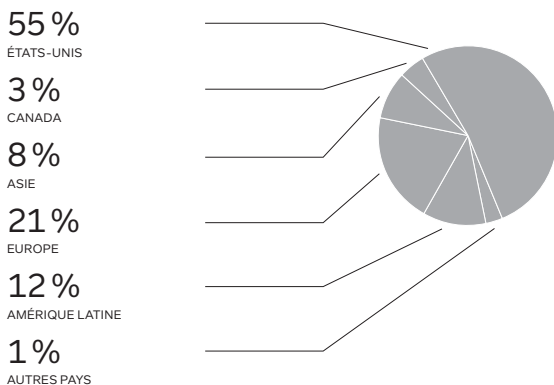
Papier journal



Papiers couchés et pour usages spéciaux



Pâte commerciale



Produits du bois



CONSEIL D'ADMINISTRATION 2007

JOHN W. WEAVER

Président exécutif du conseil d'administration, AbitibiBowater Inc.

DAVID J. PATERSON

Président et chef de la direction, AbitibiBowater Inc.

JOHN Q. ANDERSON^{1,4}

Président du conseil et chef de la direction, BigWheel Partners Inc.

HANS P. BLACK^{2,3}

Président du conseil, Interinvest Consulting Corporation of Canada

JACQUES BOUGIE^{1,3}

Administrateur de sociétés

WILLIAM E. DAVIS^{1,3}

Administrateur de sociétés

RICHARD B. EVANS^{1,3}

Administrateur, président et chef de la direction, Rio Tinto Alcan Inc.

GORDON D. GIFFIN^{2,4}

Associé principal au cabinet d'avocats McKenna Long & Aldridge LLP

RUTH R. HARKIN^{1,3}

Administratrice de sociétés

LISE LACHAPELLE^{2,4}

Administratrice de sociétés

GARY J. LUKASSEN^{2,4}

Administrateur de sociétés

JOHN A. ROLLS^{2,3}

Associé directeur, Core Capital Group, LLC

BRUCE W. VAN SAUN^{2,4}

Vice-président du conseil et chef des services financiers, The Bank of New York Mellon

TOGO D. WEST, JR.^{1,4}

Président du conseil, TLI Leadership Group

- 1 Comité des ressources humaines et de la rémunération
- 2 Comité de vérification
- 3 Comité des candidatures et de la gouvernance
- 4 Comité de l'environnement, de la santé et de la sécurité

MEMBRES DE LA DIRECTION DE LA SOCIÉTÉ

JOHN W. WEAVER

Président exécutif du conseil d'administration

DAVID J. PATERSON

Président et chef de la direction

ALAIN GRANDMONT

Premier vice-président, division Papiers d'impression commerciale

WILLIAM G. HARVEY

Premier vice-président et chef des services financiers

YVES LAFLAMME

Premier vice-président, division Produits du bois

JON MELKERSON

Premier vice-président, Développement des affaires et de l'entreprise

PIERRE ROUGEAU

Premier vice-président, division Papier journal – Amérique du Nord

W. ERIC STREED

Premier vice-président, Chaîne d'approvisionnement

THOR THORSTEINSON

Premier vice-président, division Internationale

JACQUES P. VACHON

Premier vice-président, Affaires administratives et chef du contentieux

JAMES T. WRIGHT

Premier vice-président, Ressources humaines

RENSEIGNEMENTS À L'INTENTION DES ACTIONNAIRES

ASSEMBLÉE ANNUELLE DES ACTIONNAIRES

L'assemblée annuelle des actionnaires d'AbitibiBowater se tiendra le jeudi 5 juin 2008 à 11 h aux salons Cartier B-C de l'hôtel Marriott Château Champlain, au 1, Place du Canada, Montréal (Québec) Canada.

RAPPORT SUR FORMULAIRE 10-K

AbitibiBowater a déposé auprès de la Securities and Exchange Commission des États-Unis un rapport annuel sur formulaire 10-K, qui est inclus dans le présent rapport annuel aux actionnaires. On peut s'en procurer gratuitement un autre exemplaire (sans les pièces) sur demande adressée au service des relations avec les investisseurs d'AbitibiBowater. En outre, on peut consulter les documents que la Société dépose auprès de la SEC, le rapport annuel aux actionnaires, des communiqués et d'autres renseignements utiles pour les investisseurs à l'adresse abitibibowater.com.

AGENT DES TRANSFERTS ET AGENT CHARGÉ DE LA TENUE DES REGISTRES POUR LES ACTIONS ORDINAIRES (ABH)

Mellon Investor Services LLC
480 Washington Blvd.
Jersey City, NJ 07310
USA
Numéro sans frais: 1 877 223-0768
rrelations@bnymellon.com

AGENT DES TRANSFERTS ET AGENT CHARGÉ DE LA TENUE DES REGISTRES POUR LES ACTIONS ÉCHANGEABLES (AXB)

CIBC Mellon Trust Company
320 Bay Street, 3rd Floor
Toronto, Ontario M5H 4A6
CANADA
Numéro sans frais en Amérique du Nord: 1 800 387-0825 ou
416 643-5501
[inquiries@cibcmellon.com](mailto:inquiries@ cibcmellon.com)

CABINET D'EXPERTS-COMPTABLES INSCRIT INDÉPENDANT

PricewaterhouseCoopers
s.r.l./s.e.n.c.r.l.
1250, boulevard René-Lévesque
Ouest, bureau 2800
Montréal (Québec) H3B 2G4
CANADA

PERSONNE-RESSOURCE POUR LES INVESTISSEURS

Duane A. Owens
Vice-président et trésorier
514 394-3268
duane.owens@abitibibowater.com

RENSEIGNEMENTS À L'INTENTION DES INVESTISSEURS ET INFORMATION FINANCIÈRE

Les investisseurs sont invités à adresser leurs demandes de renseignements au service des relations avec les investisseurs d'AbitibiBowater, à son siège social.
AbitibiBowater Inc.
1155, rue Metcalfe, bureau 800
Montréal (Québec) H3B 5H2
CANADA
514 875-2160
ir@abitibibowater.com

INSCRIPTION À LA COTE

Les actions ordinaires d'AbitibiBowater sont négociées à la Bourse de New York et à la Bourse de Toronto sous le symbole « ABH ».

On peut consulter le présent rapport en versions française et anglaise à l'adresse abitibibowater.com.

CONCEPTION GRAPHIQUE: WWW.IDENTICA.CA
PHOTO: RONALD MAISONNEUVE
PRÉPRESSE ET IMPRESSION: TRANSCONTINENTAL